Riskkapitalinvesterare

Investerare vid ett svenskt riskkapitalbolag som investerar tidigt

Väger kundbevis och team mot hur långt kapitalet tar bolaget.

242 källstödda observationer | **46** källor

Forskning, myndighetsrapporter och investerarnas egna publicerade kriterier. Allt kan spåras till källa, population, år och metod.

✦ PROFILENS PRIORITERINGAR

1. Att bolaget passar fondens inriktning
2. Ett verkligt kundproblem och kundbevis som passar bolagets fas
3. Teamets förmåga att genomföra
4. En prövbar milstolpe för nästa kapital

✦ FRÅGA PROFILEN

”Vad behöver du förstå innan du vill ta ett andra möte?”

Tar ställning till varje pitch: gå vidare, avvakta eller avstå, och säger vad som skulle ändra beslutet.

✦ UNDERLAGET, OMRÅDE FÖR OMRÅDE

Antal observationer och ett exempel ur underlaget

Köpkriterier	109	I en enkät rankade 47 procent av riskkapitalinvesterarna teamet som den viktigaste faktorn. NBER · 558 investerare · ca 2015 till 2016
Mandat och beslutsväg	44	Ett förslag går från ansvarig investerare till teamet och därefter till investeringskommittén. Almi Invest · egen process · 2026
Invändningar och hinder	31	Statliga Almi Invest investerar inte i bolag som drivs av en ensam grundare. Almi Invest · publicerade kriterier · 2026
Informationskällor	23	Tidigfasinvesterare sållar inom minuter utifrån pitchdecket och varifrån affären kommer. Universität St. Gallen · europeiska tidigfasfonder
Budget och kostnad	19	I första rundan tas normalt 10 till 15 procent av ägandet, alltid som minoritetsägare. Almi Invest · första finansieringsrundan
Vad som leder till nästa möte	16	34 procent av investerarna kräver normalt fem möten eller fler före ett indikativt bud. BDO · brittiska riskkapitalinvesterare · 2023

✦ KÄLLOR

NBER · Tillväxtanalys · Almi Invest · Universität St. Gallen · BDO · Lunds universitet · ESBRI · University of East Anglia